

Århus Omegn og ladestandere

Kort om Århus Omegn

- 20 afdelinger - 3.200 boliger
- Boliger i Viby, Aarhus C., Hasselager, Solbjerg, Lystrup, Elev og Risskov
- 2 nye afdelinger i drift 1. november
- Ca. 50 medarbejdere – 25 i administrationen, 20 i marken og 5 boligsociale

Århus Omegns strategi

- Miljømæssig bæredygtighed
 - Affald
 - Biodiversitet
 - Solceller
 - Ladestandere
- Social bæredygtighed
 - Naboskab og fællesskaber
 - Reducere ensomhed
- Udvikling
 - Udfordre ”plejer”
 - Pilotprojekter

Proces

- Efterår 2021: Indsamle viden – definere omfang og krav
- Februar 22: Infrastruktur – OB finansierer
- Marts 22: Valg af leverandør ud fra definerede krav
- Juni 22: Indhentning af tilbud på etablering
- Juni/september 22: Afdelingsmøder
- Okt.-dec. 22: Etablering, kommunikation og igangsætning

De første skridt

- Indsamle viden – netværk - leverandører
- Tværgående arbejdsgruppe med medarbejdere
- Hjælp fra Rambøll – viden og omfang

Krav til løsning

- Eje infrastruktur selv
- Kunne skifte leverandør
- Selv fastsætte pris for opladning
- Åben/lukket for omverdenen
- Enkel for slutbrugerne – intet abonnement

Antal standere

- Baggrund:
 - En bil skal oplades hver 7. dag
 - To opladninger pr. døgn
 - 14 elbiler pr. udtag
- Behov i 2025 mellem 1 og 7 standere pr. afdeling

Antal standere fortsat

- 3 små afdelinger ved siden af en større afdeling
- 1 afdeling havde ladestandere i forvejen
- 1 rækkehus-afdeling med egne p-pladser ved bolig
- 2 afdelinger uden egen parkering – kun kommunal
- 2 nye afdelinger født med standere
- 11 afdelinger tilbage – behov for 24 standere

Økonomi

- Betalt af OB
 - Samlede udgifter til etablering: ca. 1 mio. kr.
 - Gennemsnit pr. stander: Ca. 45.000 kr.
- Betales af afdelingen (brugerne)
 - Køb af stander
 - Forventes tjent hjem efter 1,5 år – ved én opladning i døgnet (konservativ beregning)

Beboerdemokratisk proces

- Afdelingsmøder: Ja eller nej
- OB finansierer etablering
- Afdelingen betaler for standere – tjener sig selv hjem
- Udgiftsneutralt for afdelingen
- ”Hvad med diesel-biler”, ”vi mangler parkeringspladser”, ”er der et behov?”, ”jeg har ingen el-bil”
- ”Fremtidssikring af afdelingen”, ”tiltrækker nye beboere”, ”bæredygtighed”, ”jeg køber en el-bil”
- 10 afdelinger sagde ja – 1 sagde nej

Dialog med forsyningselskab

- Før tilbudsindhentning:
 - Har vi overskydende ampære-rettigheder?
 - Peak-måling det seneste år – rettigheder som vi ikke bruger?
 - Dialog om eksisterende installationer, målerskabe mm.
- Efter aftale med installatør:
 - Installatør overtager dialog med forsyningselskabet
 - Installatør tilmelder nye installationer



Den endelige løsning

- Samarbejdspartner: Base2charge
- Enkelt for brugerne – betal med Mobilepay eller dankort
- Vores installation
- Vores el-aftale – fast pris
- Vi sætter prisen for slutbrugeren – sikrer indtægter så udgiften til standen tjenes hjem
- Vi køber standen – vores ejendom
- Base2Charge kan skiftes ud

Lidt fotos

